

Vertriebsleiter – Niederlassungsleiter – Nachfolger (m-w-d)

Vertriebsleiter – Niederlassungsleiter – Nachfolger (m-w-d)

für einen potenziellen Einsatz im gesamten Bundesgebiet

Ausdrücklich richtet sich unser Angebot an Vertriebsprofis „aus der zweiten Reihe“ mit erster Führungserfahrung, die bereit sind für den Schritt in eine vertriebliche Gesamtverantwortung. Man kennt und schätzt Sie als verhandlungsstarke, begeisterungsfähige und tatkräftige Führungskraft, der es gelingt, ein vorhandenes Vertriebsteam professionell aus- und ggf. umzubauen.

Ihre Aufgaben:

Als Niederlassungsleiter (m-w-d) bei unserem Auftraggeber sichern Sie gemeinsam mit Ihrem Team aus Akquisiteuren, Disponenten, Lagerlogistikern und Verkaufsfahrern den wirtschaftlichen Erfolg Ihrer Niederlassung, indem Sie das operative Tagesgeschäft sowie die Geschäftsprozesse vor Ort planen, steuern und optimieren.

Sie verantworten die disziplinarische und fachliche Führung Ihres Teams, erweitern und sichern die Marktanteile in Ihrer Region und zeichnen verantwortlich für die Rekrutierung und den weiteren Ausbau Ihres Teams, als Profit-Center-Leiter (m-w-d) – unter Einhaltung der Vorgaben und gemäß den Standards unseres Auftraggebers und seiner coaching-orientierten Führung und Entwicklung.

Ihr Profil:

Ihnen werden eine einschlägige Berufspraxis und nachweisbare Erfolge im (Direkt-) Vertrieb bescheinigt und Sie besitzen die Fähigkeit Mitarbeiter und Kunden für sich zu gewinnen?

Zudem sind Sie in der Lage, sich und andere zu motivieren und zu Höchstleistungen anzuspornen und haben dabei Freude an vertrieblichen Herausforderungen; mit Blick für betriebswirtschaftliche Hintergründe und Zusammenhänge.

Eine hohe Eigeninitiative, die Fähigkeit zu selbständigem Handeln, eine ausgeprägte Kommunikationsstärke und ein sicheres ergebnisorientiertes Auftreten – gepaart mit Erfahrung in der motivierenden und entwicklungsorientierten Mitarbeiterführung – sowie der Bereitschaft, dort zum Einsatz zu kommen, wo Sie gebraucht werden – ggf. auch durch einen Umzug – runden Ihr Profil ab.

Unser Angebot:

Sie übernehmen, als Nachfolger, eine verantwortungsvolle Aufgabe als Niederlassungsleiter mit umfangreichem Gestaltungsspielraum. Ihre Tätigkeit beginnen Sie mit einer strukturierten, mehrstufigen Einarbeitung in die unterschiedlichsten Funktionen des Bestands- und Neukundenvertriebes, innerhalb einer Niederlassung. Dabei absolvieren Sie ein qualitativ hochwertiges und verbindliches Ausbildungsprogramm auf dem Weg zum Niederlassungsleiter – von 8 – 10 Monaten. In dieser Zeit schauen Sie an verschiedenen Standorten „hinter die Kulissen“ und gewinnen Einblicke über den Umfang Ihrer künftigen Tätigkeiten – bei vollen Bezügen. Diese belaufen sich auf 63 T€ fixe und bis zu 17T€ variable Bezüge. Ein Firmen-PKW mit Tankkarte, auch zur privaten Nutzung, steht Ihnen selbst verständlich auch zur Verfügung; sowie weitere Vergünstigungen eines Großunternehmens.

Freuen Sie sich auf eine Unternehmenskultur, in der es Spaß macht, Verantwortung zu übernehmen, auf ein stetig wachsendes Unternehmen mit klarer Zielrichtung für die Zukunft und werden Sie Teil davon.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Senden Sie uns bitte Ihre Bewerbungsunterlagen mit Angaben zu Einkommen und Verfügbarkeit, bevorzugt online an folgenden E-Mail-Adresse: bewerbung@dm-agentur.de