

Führungskraft (m-w-d) für den Direktvertrieb in Festanstellung

Sie besitzen die Fähigkeit Mitarbeiter und Kunden für sich zu gewinnen? Zudem sind Sie in der Lage, sich und andere zu motivieren und zu Höchstleistungen anzuspornen? Dann entwickeln Sie sich mit unserer Unterstützung zur Führungskraft im Vertrieb! Ganz gleich, ob Sie als Branchenfremder oder -kenner bei uns einsteigen: Auf Sie warten spannende Karriereperspektiven.

In unserem Bestands- und Neukundenvertrieb bieten wir im Zuge unserer Wachstumsstrategie deutschlandweit Karriereperspektiven. Aktuell suchen wir Sie als:

Führungskraft (m-w-d) im Direktvertrieb - für die Regionen Schwaben, Nieder- und Oberbayern

Ihre Aufgaben:

- Erweiterung und Sicherung der Marktanteile der übertragenen Segmente und nachhaltige Weiterentwicklung der betriebswirtschaftlichen Ergebnisse
- disziplinarische und fachliche Führung einer Niederlassung mit dem Fokus auf coaching-orientierte Förderung und Entwicklung der Mitarbeiter (m-w-d)
- Einhaltung der Vorgaben des Standard- und Systemvertriebs sowie der Richtlinien der Neukunden GmbH
- Verantwortung für die Erstellung und Einhaltung der vereinbarten Jahres- und Monatsplanungen
- Umsetzung der internen Vertriebsvorgaben sowie Einhaltung von Standards im Bereich Qualität, Umwelt, Hygiene und Arbeitssicherheit

Ihr Profil:

- Freude an vertrieblichen Herausforderungen, mit Blick für betriebswirtschaftliche Hintergründe und Zusammenhänge
- nachweisbare Erfolge im Vertrieb bzw. Direktvertrieb – gleich welcher Branche
- abgeschlossenes Studium bzw. solide vertriebsorientierte berufliche Ausbildung
- Erfahrung in der motivierenden und entwicklungsorientierten Mitarbeiterführung
- hohe Eigeninitiative, Motivation und die Fähigkeit zu selbständigem Handeln
- Kommunikationsstärke und ein sicheres ergebnisorientiertes Auftreten
- räumliche Mobilität im Nord-Osten ggf. auch umzugsbereit (Tagespendelbereich)

Unser Angebot:

- eine verantwortungsvolle Aufgabe mit umfangreichem Gestaltungsspielraum
- eine strukturierte, mehrstufige Einarbeitung in die unterschiedlichsten Funktionen des Bestands- und Neukundenvertriebes
- ein qualitativ hochwertiges und verbindliches Ausbildungsprogramm auf dem Weg zur Führungskraft (Niederlassungsleiter m-w-d) von bis zu 10 Monaten
- ein stetig wachsendes Unternehmen mit klarer Zielrichtung für die Zukunft
- eine Unternehmenskultur, in der es Spaß macht, Verantwortung zu übernehmen
- 63 T€ fixe & bis zu 17 T€ variable Bezüge sowie einen Firmen-PKW, auch für die private Nutzung

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung! Ihre Ansprechpartner sind Frau Brehme und Herr Schröter.

Ihre Fragen zu diesem Stellenangebot werden Ihnen beantwortet unter: 03601 8409880