

Eine seltene Gelegenheit ... (m/w/d)

Eine seltene Gelegenheit ...

bundesweit suchen wir erfahrene Vertriebler (m/w/d)

die im Bereich B2B unterwegs sind und noch freie Kapazitäten haben

Worum es geht:

Ohne „Moos“ nix los – so heißt es doch!

Aber auch ohne Strom, Wärme und Mobilität wäre unser Alltag nicht mehr vorstellbar. Alle reden von einer Energiewende, deren Ziel es ist, eine sichere, wirtschaftliche und vor allem umweltverträgliche Energieversorgung zu realisieren.

Die zwei Säulen der Energiewende sind, neben dem Ausbau der erneuerbaren Energien, eine deutliche Erhöhung der Energieeffizienz, im privaten Sektor, vor allem aber in der Wirtschaft.

Die Potentiale reichen von Kraftwerksmodernisierung über energieeffiziente Motoren und energiesparende Industrieprozesse bis hin zu einer energieeffizienten Gebäudesanierung und dem Angebot an energiesparenden Haushaltsgeräten.

So ist der Plan, bis 2020 insgesamt 20 Prozent und bis 2050 rund 50 Prozent weniger Primärenergie zu verbrauchen, als noch im Jahr 2008.

Was Sie tun können:

Energieberatung ist Vertrauenssache – hier geht es um Kompetenz und Glaubwürdigkeit.

Als Energieberater – in Vollzeit – Teilzeit – als Nebenjob – oder sinnvolle Ergänzung zu Ihren laufenden Projekten, sind Sie vor allem der Berater; denn Sie verkaufen nicht.

Als unabhängiger Dienstleister im Bereich ganzheitlicher Energiekostenoptimierung für KMU prüfen und verbessern Sie den Energieeinkauf Ihrer Kunden, messen und reduzieren den Energieverbrauch und senken die energierelevanten Steuern und Abgaben.

Was unser Auftraggeber für Sie tut:

- überdurchschnittliche Sofort- und auch Bestandsprovisionen
- ein starkes Produktportfolio mit zufriedenen Kunden
- verkaufsunterstützende Marketing- und Vertriebskampagnen
- Unterstützung bei der Terminierung
- eine intensive Einarbeitung in der eigenen Schulungsakademie
- regelmäßige Coachings zur Förderung Ihres Verkaufstalentes
- geringe administrative Aufwände – Freiraum für eigenverantwortliches Handeln

Als Partner unseres Auftraggebers repräsentieren Sie das Unternehmen und vermitteln alle Produkte sowie Dienstleistungen an Neu- und Bestandskunden – in Ihrer Region

-
Wie Sie mit uns in Kontakt kommen:

Ihre Bewerbungsunterlagen, unter Angabe Ihres frühesten Eintrittstermins, senden Sie bitte ausschließlich per Mail, an: bewerbung@dm-agentur.eu

Vorabinformationen erhalten sie unter: 03601 - 8409880 oder 0176 - 20092673.

Frau Herzog oder Herr Dr. Führer beantworten Ihnen sehr gerne alle Ihre Fragen.