

Agenturleiter im Vertrieb (m-w-d) – für die Region Berlin Süd-Ost – Zossen + 30 km

Agenturleiter im Vertrieb (m-w-d) – für die Region Berlin Süd-Ost – Zossen + 30 km

Wir bieten Kommunikationslösungen an, die einfach, unverstellt, kreativ, unterhaltsam, persönlich und im direkten Dialog funktionieren. Dazu entwickeln wir Geschichten, die hängen bleiben. Wir bringen Menschen in direkte Gespräche. Wir arrangieren Erlebnisse mit Produkten und Dienstleistungen. Wir erzeugen dabei ein Gefühl der Vertrautheit mit Marken und kreieren Themen, die Gesprächsthema sind und nachhaltig wirken.

>>> Fühlen Sie sich angesprochen von dieser Philosophie?

Dann bewerben Sie sich - als Agenturleiter - für unsere Promotion-Teams im Berliner Süd-Osten

Ihre Aufgaben:

Sie beraten und überzeugen andere gerne – ob im engen Kundenkontakt oder als Manager Ihres eigenen Teams

Dabei haben Sie klare Ziele vor Augen und setzen diese täglich um

Sie brennen für das, was Sie tun

Dienstleister zu sein, bedeutet für Sie, Ihren Mitarbeitern ein fairer, zuverlässiger und kompetenter Partner zu sein

Sie organisieren und koordinieren den Mitarbeiter-Einsatz in Ihrem Vertragsgebiet

Sie zeichnen verantwortlich für die Personalplanung, für bis zu 15 Mitarbeiter (m-w-d)

Dabei übernehmen Sie Budgetverantwortung und sind verantwortlich für das Personalcoaching

Ihr Profil:

Sie haben eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, oder ähnlichen Abschluss

Ferner verfügen Sie über eine mehrjährige Berufspraxis und nachweisbare Erfolge im Vertrieb

Außerdem haben Sie mehrjährige Erfahrung in der Mitarbeiterführung und/oder als Trainer

Sie verfügen über ein ausgeprägtes betriebswirtschaftliches Verständnis

Sie bringen eine „Hands-on-Mentalität“ mit und sind gerne Vorbild für Ihre Mitarbeiter

Sie haben die Fähigkeit, andere zu überzeugen und begeistern zu können – mit „Vormachersyndrom“

Sie sind mobil, mit PKW und Führerschein, für eine regionale Reisebereitschaft im Vertragsgebiet

Unser Angebot:

Sie erhalten eine umfangreiche Einarbeitung und Unterstützung durch einen Trainer

Sie arbeiten in einer krisensicheren Branche, mit stetig steigenden Umsätzen

Ihnen werden Karrieremöglichkeiten bis zum Regional- bzw. Direktionsleiter geboten

Sie erhalten umfangreiche Unterstützung bei der Mitarbeitergewinnung für Ihre Agentur

Sie entwickeln sich erfolgreich zum Unternehmer im Unternehmen

Ihre Vergütung ist verhandelbar – Fixum plus Erfolgsprovisionen – angestellt oder freiberuflich

Ihr Kontakt zu uns:

Ihre Bewerbungsunterlagen, unter Angabe Ihres frühesten Eintrittstermins, senden Sie bitte ausschließlich per Mail, an: bewerbung@dm-agentur.de

Vorabinformationen erhalten sie unter: 03601 – 8571180 oder 0176 – 20092673.

Frau Sander oder Herr Leineweber beantworten Ihnen sehr gerne alle Ihre Fragen.